

Quatuor, Avis et Témoignages clients.

Pierre, Président Groupe Agro-Alimentaire, Nutrition Animale (CA > 60 m€).

Quels ont été vos critères pour retenir Quatuor plutôt que ses concurrents ?

« La collaboration avec Quatuor date de plus de 10 ans. Engagé dans de longues et difficiles négociations dans le cadre de notre premier LBO, nous avons besoin de nous appuyer sur une expertise extérieure pour décrypter les difficultés de ces négociations. Nous avons aussi besoin de continuer au quotidien notre métier de dirigeant d'une entreprise en développement et de déléguer les aspects financiers à une personne de toute compétence et de toute confiance. Nous ne connaissions évidemment que peu Quatuor à l'époque, mais, puisque les résultats ont été à la hauteur de nos attentes, le recul d'une décennie de collaboration nous permet aujourd'hui d'affirmer que Quatuor répond parfaitement à ces attentes ».

Quels ont été les points forts et points faibles de Quatuor dans la conduite de la mission ?

« Très vite, Quatuor a démontré que ses apports correspondaient à nos besoins. Les points clés ont sans doute été la réactivité et l'implication personnelle de son dirigeant : M Gilles Ravel. En toute honnêteté, il est difficile de retenir des points faibles tant la relation établie en 2002 et poursuivie régulièrement depuis a été positive ».

André, Président d'un chantier naval (CA : 10m€)

Quels ont été vos critères pour retenir Quatuor plutôt que ses concurrents ?

« Sur les conseils avisés de notre Notaire. »

Quels ont été les points forts et points faibles de Quatuor dans la conduite de la mission ?

- « Points forts : Très bonne vision globale de notre société
- Points faibles : Sans objet »

Que vous a apporté l'intervention de QUATUOR ? Estimez-vous que vous auriez obtenu le même résultat seul ?

- « Des relations humaines dans un contexte où les relations sont souvent conflictuelles
- Seuls nous n'aurions pas appréhendé les difficultés liées aux démarches très spécifiques d'une cession. »

Sur quels aspects diriez-vous que la prestation de QUATUOR a été probante ?

« La performance de Monsieur RAVEL à défendre les intérêts de notre société et nos intérêts personnels liés à la cession. »

Me M....., notaire dans la Vienne (86).

Pour quelles raisons avez-vous choisi de présenter Quatuor (plutôt que d'autres conseils faisant le même métier) à votre (vos) client(s) ?

« Petite structure, Disponibilité, Grande compétence discrète et efficace. Bonnes relations avec la profession »

Quels ont été les points forts de Quatuor dans la conduite de sa mission ?

« Une grande disponibilité. Capacité d'adaptation à la personnalité du dirigeant. Connaissance parfaite de l'entreprise et son environnement et des enjeux. Esprit d'initiative et d'efficacité pour régler les difficultés. Une intelligence pragmatique et une grande connaissance de la comptabilité et du juridique. Des connaissances à jour et une organisation d'alerte juridique. »

Quels sont les besoins de votre clientèle et auxquels répond QUATUOR en matière de cession d'entreprises ?

« Un réseau d'acquéreurs potentiels. Une estimation objective. Un interlocuteur compétent discret comprenant tous les rouages de la trésorerie. Un interlocuteur polyvalent (financier, fiscaliste et juriste) pour discuter à égalité de compétence. »

Olivier, DG d'une PME Agroalimentaire innovante (levée de fonds).

Quels ont été vos critères pour retenir Quatuor plutôt que ses concurrents ?

« La réputation du cabinet sur sa très bonne connaissance des levées de fonds. »

Quels ont été les points forts et points faibles de Quatuor dans la conduite de la mission ?

« Le sérieux, l'intégrité et pas de fausses promesses. »

Que vous a apporté l'intervention de QUATUOR ? Estimez-vous que vous auriez obtenu le même résultat seul ?

« Du recul sur mon entreprise et son marché. La façon dont les investisseurs fonctionnent, Nous n'aurions jamais réussi seul. C'est un monde où il faut impérativement être accompagné par un professionnel. Des conseils sur les aspects connexes d'une levée de fonds. »

Sur quels aspects diriez-vous que la prestation de QUATUOR a été probante ?

« Sur bien des aspects tout au long de la mission et particulièrement lors de la phase juridique avec notre futur associé où QUATUOR a montré jusqu'à la dernière minute sa rigueur. »